

50 år som udstiller i MCH: Det personlige møde gør forskellen

I år kan samarbejdet mellem SAWO, som er Danmarks største leverandører af lasthåndteringsløsninger, og MCH fejre guldbrillup.



For 50 år siden deltog SAWO på hi-messen under navnet Aalborg Hydraulic og udstillede blandt andet kraner fra HIAB og FOCO.

Foto: SAWO

På hi-messen i 1969 var SAWO, der dengang hed Aalborg Hydraulic, for første gang med som udstiller i MCH. Siden har samarbejdet med MCH udviklet sig, og SAWO deltager nu også på E&H og Transport, hvor de på den seneste messe rådede over næsten 3000 kvadratmeter.

- Gennem årene har vores deltagelse på MCH's messer betydet, at vi har fået og stadig får en dialog med kunderne, hvor vi møder dem uforpligtende og får lov at vise vores forskellige nyheder og kundeopbygninger. Messerne er jo et inspirationsforum, og de er for os et sted, hvor vi knytter kontakter, siger Ivan Chrost, som er administrerende direktør i SAWO.

Her kommer vi langt ud med vores produkter

Grundlæggeren af SAWO, Flemming Christensen, husker tydeligt messen i 1969, hvor SAWO som de første i branchen blandt andet udstillede en traktor med kran og en lastbilopbygning til Ejler Chr. Knudsen, en vognmand fra Holstebro, som SAWO stadig handler med i dag.

På et halvt århundrede har messerne forandret sig, kan den mangeårige samarbejdspartner konstatere.

- Messerne er blevet mere professionelle. Der er kommet mere fokus på faglighed, videndeling og netværk. Det ville være helt forkert ikke at være på messerne. Man er der for at pleje sit netværk og møde nye kunder. Vi får mulighed for at komme bredere ud med fortællingen om vores produkter. Det personlige møde gør forskellen, lyder det fra den nordjyske virksomhed.

Ifølge SAWO, som leverer lasthåndtering i form af kraner, krog- og wirehejs, trucks, påhængsvogne, containerlad og tilbehør, er det vigtigt at blive ved med at komme på messerne, ligegyldigt om det går godt eller mindre godt i branchen.

- Man skal stå der og fortælle sin historie. Og så er det fascinerende at møde alle de mange forskellige mennesker i branchen. Der er vognmænd i træsko og virksomhedsledere i laksko, side om side, siger Ivan Chrost og tilføjer:

- Vi er utroligt glade for samarbejdet med MCH. Vi bliver mødt af et meget servicemindet personale, som lytter til vores krav og ønsker, og som altid er løsningsorienteret.

Noget helt særligt

I MCH sætter man stor pris på det 50-årige samarbejde.

- Vi er både glade for og taknemmelige over alle vores kunder og samarbejdspartnere. Og det er noget helt særligt, når man har arbejdet sammen i så mange år og har fulgt brancheudviklingen sammen. Der er knyttet mange bånd - både fagligt og personligt, og vi ser frem til et fortsat godt samarbejde med SAWO, siger Georg Sørensen, administrerende direktør i MCH A/S.

SAWO kan mødes på hi Tech & Industry Scandinavia 1.-3. oktober i MCH Messecenter Herning, hvor man kan opleve 700 udstillere og et væld af spændende events. Den første hi-messe blev holdt i 1963, kort tid efter de første fem messehaller på i alt 10.000 kvadratmeter på Vardevej stod opført.

hi-messen er igennem årene blevet samlingspunkt for hele industrien, der mødes til tre intense dage, hvor netværk, inspiration og viden er i højsædet.

Kontaktinformation

Mona Jakobsen

Projektchef i MCH Messecenter Herning

Telefon: +45 23 21 60 86

E-mail: mj@mch.dk

hi-industri.dk

